

BUSINESS DEVELOPER

STAGE DE JUILLET À DÉCEMBRE 2022 - PARIS

L'ENTREPRISE

BAM&Co est LA marque française de produits sucrés et salés, super gourmands et vraiment naturels. Notre objectif ? Casser les codes du Bio en apportant couleur et bonne humeur ! Depuis notre création en 2019, BAM&Co a remporté bien des succès : arrivée chez Carrefour et Monoprix avec une gamme dédiée, référencement à bord des Bar TGV et Intercités et de plus en plus d'épiceries fines référencent notre gamme BAM&Co Création. Pour continuer de faire connaître notre marque et faire exploser le CA de BAM&Co, on est à la recherche de nos futur(e)s business developer !

LES MISSIONS

- Prospecter et démarcher de nouveaux points de vente (Hôtels, Bars, Epicerie, Coworking..)
- Suivre et fidéliser le portefeuille de clients
- Piloter ton chiffre d'affaire en fonction des objectifs
- Assurer la gestion de projet sur des clients spécifiques
- Reporting et suivi de la performance sur notre CRM
- Participer à l'organisation d'évènements commerciaux (animations, dégustations, salons)

TU ES CELUI/CELLE QU'IL NOUS FAUT SI ...

- Tu es hyper organisé(e) et autonome
- Tu n'as pas peur de décrocher le téléphone et d'aller en RDV client
- Tu as de l'ambition et tu es motivé(e) par les objectifs
- Etre titulaire du permis B serait un +
- La bonne humeur et le sens de l'humour seraient un GROS +

On recherche une personne motivée à devenir une star du commercial, prête à démarcher des prospects variés et qui a un vrai goût du challenge!

LES + DU POSTE

- Des responsabilités et un impact direct sur la croissance d'une start-up en plein développement
- Un management de proximité dans une équipe hyper motivée
- Le pass Navigo remboursé à 100%
- 12 jours de congés
- Open petit-déjeuner, goûter et apéro

Envoie vite ton CV avec un mail court de candidature à elena@bam-et-co.com

